

2025

Lehrgangsangebot
für Berufsleute, die weiterkommen



	Marketing/Verkauf	Personal/Führung	Betriebswirtschaft	Prüfungstrainings	
Nachdiplomkurse Certificate of Advanced Studies NDK CAS GET	CAS Verkaufsplanung für Unternehmer	CAS Arbeitsrecht für Unternehmer	CAS Finanzbuchhaltung für Unternehmer		
		CAS Leadership für Berufsleute			
		CAS Sozialversicherungen für Unternehmer			
Höhere Fachprüfung eid. Diplom Professional Master GET	Kommunikationsleiter/-in	Leiter/-in Human Resources	Betriebswirtschaftler KMU / Geschäftsführerin	Trainings für höhere Fachprüfungen	ISCED 7
	Marketingleiter/-in	Sozialversicherungs-Experten			
	Verkaufsleiter/-in	Führungsexperten			
Berufsprüfung eidg. Fachausweis Professional Bachelor GET	Kommunikationsfachmann/-frau	HR-Fachmann/-frau Fachrichtung A/B/C	Wirtschaftsfachleute HWD ONLINE	Trainings für Berufsprüfungen	ISCED 6 z.T. ISCED 5
	Marketingfachmann/-frau	Sozialversicherungs-Fachmann/-frau	Technischer Kaufmann/Technische Kauffrau		
	Verkaufsfachmann/-frau	Führungsfachmann/-frau	Wirtschaftsfachmann/-frau HWD		
Zertifikatsprüfung Zertifikat Certificate GET	Business Basics Marketing / Verkauf	HR-Assistent/-in HRSE	Business Basics Wirtschaft	Trainings für Zertifikatsprüfungen	
	Selbststudium MarKom	Arbeitsvermittlung / Personalverleih			
Seminare und Grundkurse	Grundkurs Aussendienst	Workshop Rekrutierung	Business Basics Modul Business Tools		ISCED 5
			Business Basics Modul Lern- & Prüfungstechniken		
	Business Basics Modul Rechnungswesen				
	Business Basics Modul Recht				
	Business Basics Modul Wirtschaftswissen				
Grundkurs Online-Marketing					
Grundkurs Service-Verkauf	Grundkurs Nachhaltigkeits- Management				

Arbeitsvermittlung / Personalverleih AVG/AVV – Kursbestätigung (anerkannt vom SECO & kant. Ämtern)

>>> *Besuch der Module Arbeitsrecht, Sozialversicherungen, Gewinnung/Trennung mit dem Lehrgang HR-Fachleute*

Startdaten unter HR-Fachleute (Dauer bis August 2026)

Betriebswirtschafter KMU (eidg. Diplom) / Geschäftsführerin – Professional Master in Business Administration

08. Sep 2025 bis 06. Okt 2026	Montag / Mittwoch	14.30–20.50 / 18.00–20.50
08. Sep 2025 bis 06. Okt 2026	Montag / Mittwoch	09.00–15.50 / 18.00–20.50

Business Basics (6 Module frei wählbar) – Zertifikat nach Abschluss der Module 1-5 oder 1-6

31. Mär 2025 bis 14. Apr 2025	Modul 1: Wirtschaftswissen (9 Lekt.)	Montag	18.00–20.50
31. Mär 2025 und 07. Apr 2025		Montag	09.00–15.50
09. Apr 2025 bis 14. Mai 2025	Modul 2: Rechnungswesen (18 Lekt.)	Mittwoch	18.00–20.50
14. Apr 2025 bis 05. Mai 2025		Montag	09.00–15.50
28. Apr 2025 bis 12. Mai 2025	Modul 3: Recht (9 Lekt.)	Montag	18.00–20.50
12. Mai 2025 und 19. Mai 2025		Montag	09.00–15.50
19. Mai 2025 bis 16. Jun 2025	Modul 4: Business Tools (12 Lekt.)	Montag	18.00–20.50
26. Mai 2025 und 02. Jun 2025		Montag	09.00–15.50
04. Jun 2025 bis 18. Jun 2025	Modul 5: Lern- & Prüfungstechniken (9 Lekt.)	Mittwoch	18.00–20.50
16. Jun 2025 und 23. Jun 2025		Montag	09.00–15.50
23. Jun 2025 bis 14. Jul 2025	Modul 6M: Marketing (12 Lekt.)	Montag	18.00–20.50
30. Jun 2025 und 07. Jul 2025		Montag	09.00–15.50
25. Jun 2025 bis 16. Jul 2025	Modul 6V: Verkauf (12 Lekt.)	Mittwoch	18.00–20.50
07. Jul 2025 und 14. Jul 2025		Montag	09.00–15.50

Führungsfachleute Prüfungstraining – Professional Bachelor in Leadership

>>> *Voraussetzung sind die Zertifikate Management SVF und Leadership SVF*

12. Mai 2025 bis 15. Sep 2025	Montag	18.00–20.50
-------------------------------	--------	-------------

Grundkurs Aussendienst (5 Tage) – Certificate in Field Service Management

04. bis 06. / 12. bis 13. Feb 2025 (Zug)	Dienstag–Donnerstag / Mittwoch–Donnerstag	09.00–17.00
13. bis 15. / 21. bis 22. Mai 2025 (Winterthur)	Dienstag–Donnerstag / Mittwoch–Donnerstag	09.00–17.00
02. bis 04. / 10. bis 11. Sep 2025 (Winterthur)	Dienstag–Donnerstag / Mittwoch–Donnerstag	09.00–17.00
11. bis 13. / 19. bis 20. Nov 2025 (Zug)	Dienstag–Donnerstag / Mittwoch–Donnerstag	09.00–17.00

Grundkurs Online-Marketing (5 Module zu je 1 Tag) – Zertifikat nach Abschluss aller Module

23. Apr 2025 bis 28. Mai 2025 (Winterthur)	Mittwoch	09.00–17.00
10. Sep 2025 bis 08. Okt 2025 (Winterthur)	Mittwoch	09.00–17.00

Grundkurs Service-Verkauf (3 Tage)

04. bis 06. Feb 2025 (Zug)	Dienstag–Donnerstag	09.00–17.00
13. bis 15. Mai 2025 (Winterthur)	Dienstag–Donnerstag	09.00–17.00
02. bis 04. Sep 2025 (Winterthur)	Dienstag–Donnerstag	09.00–17.00
11. bis 13. Nov 2025 (Zug)	Dienstag–Donnerstag	09.00–17.00

HR-Assistent/-in mit Zertifikat HRSE (vormals Personalassistent/-in) >>> Voraussetzung für HR-Fachleute Certificate in Human Resources Management

04. Apr 2025 bis 22. Aug 2025	Freitag	09.00–15.50
07. Apr 2025 bis 22. Aug 2025	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
07. Apr 2025 bis 22. Aug 2025	Montag	09.00–15.50
20. Okt 2025 bis 20. Feb 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
20. Okt 2025 bis 20. Feb 2026	Montag	09.00–15.50
24. Okt 2025 bis 20. Feb 2026	Freitag	09.00–15.50

>>> Start Selbststudium jederzeit möglich

HR-Fachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Human Resources Management

>>> Voraussetzung ist das Zertifikat von HRSE Personalassistent oder HR-Assistentin

20. Okt 2025 bis 08. Okt 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
20. Okt 2025 bis 08. Okt 2026	Montag	09.00–15.50
24. Okt 2025 bis 08. Okt 2026	Freitag	09.00–15.50

Kommunikationsfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Communications

>>> MarkKom-Grundwissen wird vorausgesetzt – siehe Business Basics Marketing (Module 1-6M)

03. Mär 2025 bis 19. Mär 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
03. Mär 2025 bis 19. Mär 2026	Montag	09.00–15.50

Kommunikationsleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Communications

15. Sep 2025 bis 30. Sep 2026	Montag / Mittwoch	14.30–20.50 / 18.00–20.50
15. Sep 2025 bis 30. Sep 2026	Montag / Mittwoch	09.00–15.50 / 18.00–20.50

Leadership SVF – Certificate in Leadership >>> Voraussetzung für Führungsfachleute

07. Apr 2025 bis 27. Aug 2025	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
07. Apr 2025 bis 01. Sep 2025	Montag	09.00–15.50
22. Sep 2025 bis 25. Feb 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
22. Sep 2025 bis 23. Feb 2026	Montag	09.00–15.50

Leiter/-in Human Resources (eidg. Diplom) – Professional Master in Human Resources Management

22. Sep 2025 bis 10. Sep 2026	Montag / Mittwoch	14.30–20.50 / 18.00–20.50
22. Sep 2025 bis 10. Sep 2026	Montag / Mittwoch	09.00–15.50 / 18.00–20.50

Management SVF >>> Voraussetzung für Führungsfachleute

17. Mär 2025 bis 25. Feb 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
17. Mär 2025 bis 23. Feb 2026	Montag	09.00–15.50
15. Sep 2025 bis 02. Sep 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
15. Sep 2025 bis 31. Aug 2026	Montag	09.00–15.50

Marketingfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Marketing

>>> *MarKom-Grundwissen wird vorausgesetzt – siehe Business Basics Marketing (Module 1-6M)*

03. Mär 2025 bis 26. Mär 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
03. Mär 2025 bis 26. Mär 2026	Montag	09.00–15.50

Marketingleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Marketing

20. Okt 2025 bis 16. Sep 2026	Montag / Mittwoch	14.30–20.50 / 18.00–20.50
20. Okt 2025 bis 16. Sep 2026	Montag / Mittwoch	09.00–15.50 / 18.00–20.50

Sozialversicherungs-Experte/-Expertin (eidg. Diplom) – Professional Master in Social Insurance Management

11. Apr 2025 bis 23. Mär 2026	Freitag	09.00–15.50
14. Apr 2025 bis 23. Mär 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
14. Apr 2025 bis 23. Mär 2026	Montag	09.00–15.50

Sozialversicherungs-Fachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Social Insurance Management

20. Okt 2025 bis 23. Sep 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
20. Okt 2025 bis 23. Sep 2026	Montag	09.00–15.50
24. Okt 2025 bis 23. Sep 2026	Freitag	09.00–15.50

Technische Kaufleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Business Administration

06. Jan 2025 bis 19. Sep 2025	Montag / Mittwoch / Freitag (VOLLZEIT)	09.00–15.50
17. Mär 2025 bis 18. Sep 2026	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
17. Mär 2025 bis 18. Sep 2026	Montag	09.00–15.50
15. Sep 2025 bis 24. Sep 2027	Montag / Mittwoch	18.00–20.50
15. Sep 2025 bis 24. Sep 2027	Montag	09.00–15.50

Verkaufsfachleute (eidg. Fachausweis) – Professional Bachelor in Sales >>> *Daten siehe Marketingfachleute*
>>> *MarKom-Grundwissen wird vorausgesetzt – siehe Business Basics Verkauf (Module 1-6V)*

Verkaufsleiter/-in (eidg. Diplom) – Professional Master in Sales >>> *Daten siehe Marketingleiter/in*

Wirtschaftsfachleute HWD – Professional Bachelor in Business Administration >>> *Daten siehe Management*
zzgl. 3 Monate Diplomarbeit

Workshop Rekrutierung (1 Tag) – Zertifikat

24. Jan 2025 (Zug)	Montag	09.00–16.15
21. Mär 2025 (Winterthur)	Freitag	09.00–16.15

CAS – Certificate of Advanced Studies

24. Apr 2025 bis 16. Okt 2025	CAS in Sales Planning	Donnerstag / Freitag	13.30–20.30 / 09.00–16.30
23. Okt 2025 bis 16. Apr 2026		Donnerstag / Freitag	13.30–20.30 / 09.00–16.30
24. Apr 2025 bis 16. Okt 2025	CAS in Labour Law	Donnerstag / Freitag	13.30-20.30 / 09.00–16.30
23. Okt 2025 bis 16. Apr 2025		Donnerstag / Freitag	13.30-20.30 / 09.00–16.30
24. Apr 2025 bis 16. Okt 2025	CAS in Social Insurance	Donnerstag / Freitag	13.30–20.30 / 09.00–16.30
23. Okt 2025 bis 16. Apr 2026		Donnerstag / Freitag	13.30–20.30 / 09.00–16.30
24. Apr 2025 bis 16. Okt 2025	CAS in Finance Management	Donnerstag / Freitag	13.30-20.30 / 09.00–16.30
23. Okt 2025 bis 16. Apr 2025		Donnerstag / Freitag	13.30-20.30 / 09.00–16.30
07. Apr 2025 bis 27. Aug 2025	CAS in Leadership	Montag / Mittwoch	18.00–20.50 / 18.00–20.50
07. Apr 2025 bis 01. Sep 2025		Montag	09.00–15.50 / 09.00–15.50
22. Sep 2025 bis 25. Feb 2025	CAS in Leadership	Montag / Mittwoch	18.00–20.50 / 18.00–20.50
22. Sep 2025 bis 23. Feb 2025		Montag	09.00–15.50 / 09.00–15.50

Warum sich eine Weiterbildung bei GET lohnt

- Die GET-Abschlüsse in Deutsch/Englisch lassen sich **international einordnen** (ISCED 5-7): Certificate (Zertifikatsstufe), Professional Bachelor (Stufe eidg. Fachausweis) und Professional Master (Stufe eidg. Diplom).
- Nach der eidg. Prüfung erstattet Ihnen der Bund **50% der Lehrgangskosten** zurück.
- Sie lernen effizient und interaktiv in **kleinen Klassen**, geführt von langjährigen **Dozent/-innen aus der Berufspraxis**.
- **Präsenzunterricht in Kleinklassen**, Onlineteilnahme möglich (hybrid)
- **Sicheres Prüfungstraining**: Dank regelmässigen Kurzttests, Zwischenprüfungen sowie intensiven Prüfungstrainings mit Korrekturen, Bewertungen und Besprechungen durch die Dozenten/Fachexperten wissen Sie immer, wo Sie stehen.
- Die **Lehrmittel** sind auf den jeweiligen Lehrgang bzw. die jeweilige Prüfung massgeschneidert.
- **Transparente und kalkulierbare Kosten**: Im Preis sind alle Leistungen der GET inbegriffen, es entstehen keine Extrakosten für Kopien, Zusatzübungen, Bücher usw. Ausgenommen sind einzig externe (insbesondere eidgenössische) Prüfungen.
- Zentrale **Standorte** in Winterthur und Zug (drei Gehminuten vom (Haupt-)Bahnhof).
- **Sämtliche Vorabklärungen, Beratungen und Probelektionen** sind für Sie kostenlos und unverbindlich. Nutzen Sie unser fundiertes Wissen und unsere langjährige Erfahrung!
- Sie haben hervorragende Chancen auf den **eidg. Prüfungserfolg**: Seit über 30 Jahren bestehen die GET-Kandidat/-innen zu über 90% und mit überdurchschnittlichen Noten.

Für Auskünfte, Beratung und Zulassungseinschätzungen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung. Unsere **Prüfungstrainings** aller Lehrgänge (Zertifikatsstufe, eidg. Fachausweis und eidg. Diplom) können separat gebucht und individuell angepasst werden.

Besuchen Sie eine Probelektion.

Wir freuen uns auf Sie!

Homepage



Kurskosten



Info-Anlässe



Anmeldung



Lagerhausstrasse 9
8400 Winterthur

Tel. 052 242 22 40

winterthur@get.ch
www.get.ch

Baarerstrasse 23
6300 Zug

Tel. 041 710 36 87

zug@get.ch
www.get.ch

